



WIR SIND DAS VERBINDUNGSLIED FÜR IHRE ERFOLGSFAKTOREN



Reduktion von Produktvielfalt & Lieferanten: für zielgenauen Einsatz der besten Produkte bei minimiertem Aufwand und optimierten Prozesskosten



360-Grad-Service: Anbindung Ihrer Wunschlieferanten und Koordination der Abläufe aus einer Hand / 6-Punkte-Plan für effiziente Umsetzung



Zeitersparnis: Definierte Prozesse und Zuständigkeiten, größtmöglicher Automatisierungsgrad



Komplexe Prozesse professionell auf den Punkt gebracht: Auf Wunsch mit OCI-Anbindung, bis hin zum Gutschriftsverfahren



Versierte, persönliche Betreuung: Unsere eBusiness-Experten beraten Sie persönlich und individuell. Und stehen Ihnen mit Rat & Tat zur Seite.



Lösungen nach Ihrem Bedarf: z. B. unsere Multilieferantenplattform varioCONNECT. Wirtschaftlich und flexibel.

Elektronische Beschaffung ohne Medienbrüche

Ist eProcurement im B2B wirklich ein komplexes Thema? Nein. Vor allem nicht, wenn Sie sich bei dem Thema von Experten begleiten lassen. Wir sorgen dafür, dass alle Rädchen im System perfekt zusammenarbeiten.

Oft stehen lediglich über viele Jahre gewachsene Strukturen und Beschaffungswege einer effizienten Lösung im Wege. Für den Bedarfsanforderer steht die Produktqualität im Vordergrund, während der Einkauf den Prozess im Fokus hat – es entsteht der Konflikt, viele Warengruppen (direkte und indirekte Materialien) entsprechend dieser Ansprüche zu managen. So wird die Versorgung mit sämtlichen Hilfs- und Betriebsstoffen zur Herausforderung.

Reduzieren Sie mit unserer Hilfe die Artikel- und Variantenanzahl sowie die Lieferantenvielfalt. Wir schaffen Klarheit und sorgen für eine saubere Abbildung Ihres digitalen Beschaffungsprozesses.



Unsere Experten begleiten Sie von der Ist-Analyse bis zur Umsetzung. Egal ob Sie schon eine Plattform nutzen und die Anbindung unseres Portfolios wünschen oder eine komplett neue Lösung benötigen: Wir planen, organisieren, setzen um. Gemeinsam mit Ihnen und für Ihren Erfolg.

Nutzen Sie die für Sie beste Lösung. Eine individuell zugeschnittene Plattform, einen Marktplatz oder einen passgenauen eShop.

Praktische Lösungen für jeden Bedarf ... Mehr

Schritt für Schritt zum Erfolg

Die Entscheidung, welche eProcurement-Lösung für Sie am geeignetsten ist, steht am Ende des Prozesses. Das Gleiche gilt auch für technische Lösungen wie z. B. die 24/7-Warenbereitstellung über Ausgabeautomaten. Mit der Beratung unserer Experten können Sie sicher sein, kein x-beliebiges, kostenintensives System zu bekommen, sondern die beste Lösung für Ihr Unternehmen. Egal ob großer oder kleiner Betrieb – bei der Carl Nolte Technik stehen jedem alle Möglichkeiten moderner eProcurement- und eCommerce-Lösungen offen. Bestellungen über unseren Onlineshop www.nolteshop.de, die Einbindung in externe Marktplätze oder die Nutzung unserer Mehrlieferantenplattform varioCONNECT – alles ist möglich.

Mit unserem klaren 6-Punkte-Plan begleiten wir Sie von A bis Z: Von der Analyse der aktiven Kreditoren (Handel und Hersteller) für ein effektives Materialgruppen-Management bis zu unserer Empfehlung für Ihre interne Kommunikation.

Starten Sie jetzt in die Zukunft

Stellen Sie sich doch einmal die Frage, wie viele Lieferanten für eine Warengruppe Sie wirklich brauchen – und wie viele Sie aktuell haben. Elektroinstallationsmaterial, Büroartikel, Arbeitsschutzprodukte, Betriebsbedarf ... dafür reicht meist ein einziger Lieferant, der eine große Vielfalt aus einer Hand liefert. Und das sogar herstellerunabhängig.

Lassen Sie uns unverbindlich darüber sprechen – das ist schon der erste effektive Schritt zu einer schlanken elektronischen Beschaffung.

Anruf genügt:

Rami Awad

**Bereichsleiter Arbeitsschutz & Betriebsbedarf
(02571) 16-222**

